

28 lipca 2003 r.

Hoop S.A.

**Wyniki za I półrocze 2003 r.**

Raport bieżący nr 44/2003

Zarząd HOOP S.A. niniejszym przekazuje dane wstępne dotyczące podstawowych pozycji jednostkowego rachunku wyników Spółki za okres 01.01 – 30.06 2003, wraz z krótkim omówieniem wybranych pozycji.

Nazwa pozycji	01.01-30.06.2003	01.01-30.06.2002
<b>I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>184 796</b>	<b>183 251</b>
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	179 718	179 113
2. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	5 078	4 138
<b>II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>114 659</b>	<b>110 242</b>
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	109 366	106 057
2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	5 293	4 185
<b>III. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (I-II)</b>	<b>70 137</b>	<b>73 009</b>
IV. Koszty sprzedaży	54 146	54 922
V. Koszty ogólnego zarządu	13 360	10 234
<b>VI. Zysk (strata) na sprzedaży (III-IV-V)</b>	<b>2 631</b>	<b>7 853</b>
VII. Pozostałe przychody operacyjne	13 451	9 851
VIII. Pozostałe koszty operacyjne	4 225	2 840
<b>IX. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (VI+VII-VIII)</b>	<b>11 857</b>	<b>14 864</b>
X. Przychody finansowe	104	676
XI. Koszty finansowe	8 193	9 964
<b>XII. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (IX+X-XI)</b>	<b>3 768</b>	<b>5 576</b>
<b>XIII. Zysk (strata) brutto</b>	<b>3 768</b>	<b>5 576</b>
<b>XIV. Podatek dochodowy</b>	<b>-356</b>	<b>1 965</b>
<b>XV. Zysk (strata) netto (XIII-XIV)</b>	<b>4 124</b>	<b>3 611</b>

Należy zwrócić uwagę na fakt, że dane dotyczące roku 2003 i roku 2002 nie są w pełni porównywalne. Wynika to z faktu, że poczynając od marca bieżącego roku rozliczenia Spółki z odbiorcami z tytułu prowadzonych przez nich działań promocyjnych i należnych premii pieniężnych realizowane są poprzez wystawianie zbiorczych faktur korygujących a nie poprzez wystawianie przez kontrahentów faktur i not obciążających tak jak to odbywało się do końca lutego 2003r.

Oznacza to obniżenie przychodów ze sprzedaży produktów oraz kosztów sprzedaży o tę samą wartość w porównaniu do wartości jakie otrzymalibyśmy zgodnie z zasadami obowiązującymi do lutego br.

W okresie 01.01.2003 – 30.06.2003 zostały wystawione zbiorcze faktury korygujące o łącznej wartości 4.319 tys.zł. . Ponadto na dzień 30.06.2003r. została utworzona rezerwa w wysokości 2.305 tys.zł., zwiększająca pozycję „pozostałe koszty operacyjne”, z tytułu wystawienia w lipcu 2003 zbiorczych faktur korygujących rozliczających sprzedaż z czerwca br.

Oznacza to , że chcąc doprowadzić dane z 2003 roku do pełnej porównywalności z danymi z 2002 roku należy:

- zwiększyć jednocześnie o 4.319 tys.zł. przychody ze sprzedaży produktów i koszty sprzedaży
- zwiększyć koszty sprzedaży o 2.305 tys. zł. jednocześnie zmniejszając o tę samą kwotę pozostałe koszty operacyjne

Po przeprowadzeniu powyższych operacji otrzymamy następujące dane finansowe:

<b>Nazwa pozycji</b>	<b>01.01-30.06.2003</b>	<b>01.01-30.06.2002</b>
<b>I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>189 115</b>	<b>183 251</b>
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	184 037	179 113
2. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	5 078	4 138
<b>II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>114 659</b>	<b>110 242</b>
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	109 366	106 057
2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	5 293	4 185
<b>III. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (I-II)</b>	<b>74 456</b>	<b>73 009</b>
IV. Koszty sprzedaży	60 770	54 922
V. Koszty ogólnego zarządu	13 360	10 234
<b>VI. Zysk (strata) na sprzedaży (III-IV-V)</b>	<b>326</b>	<b>7 853</b>
VII. Pozostałe przychody operacyjne	13 451	9 851
VIII. Pozostałe koszty operacyjne	1 920	2 840
<b>IX. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (VI+VII-VIII)</b>	<b>11 857</b>	<b>14 864</b>
X. Przychody finansowe	104	676
XI. Koszty finansowe	8 193	9 964
<b>XII. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (IX+X-XI)</b>	<b>3 768</b>	<b>5 576</b>
<b>XIII. Zysk (strata) brutto</b>	<b>3 768</b>	<b>5 576</b>
<b>XIV. Podatek dochodowy</b>	<b>-356</b>	<b>1 965</b>
<b>XV. Zysk (strata) netto (XIII-XIV)</b>	<b>4 124</b>	<b>3 611</b>

Zaobserwowany w I półroczu 2003 wzrost pozycji „Koszty sprzedaży” w stosunku do analogicznego okresu roku 2002, poza wzrostem wywołanym zwiększeniem wolumenu sprzedaży produktów Spółki, wynikał z następujących czynników o charakterze jednorazowym:

- zwiększenia w stosunku do I połowy 2002 roku wydatków marketingowych o kwotę 3,6 mln.zł. w związku z realizacją filmów reklamowych. Ponieważ budżet marketingowy na rok 2003 jest na tym samym poziomie co w roku 2002, oznacza to, że wydatki na działalność marketingową w II połowie roku będą niższe o 3,6 mln.zł..
- zwiększenia zatrudnienia osób niepełnosprawnych i wzrost wynagrodzeń z tym związanych o 1 mln zł. Zwiększone zatrudnienie osób niepełnosprawnych w przypadku zakładów pracy chronionej wiąże się ze wzrostem przychodów z tytułu zwrotu podatku VAT.

W przypadku „Kosztów zarządu” nastąpił wzrost o 3,1 mln zł w stosunku do roku 2002. Na kwotę tę złożyły się następujące zwiększone wydatki:

- 0,8 mln zł koszty związane z przeniesieniem produkcji do Grodziska Wielkopolskiego,
- 0,3 mln zł koszty doradztwa związanego z wejściem na rynek rosyjski,
- 0,5 mln zł wzrost wywołany zmianą (od sierpnia 2002) klasyfikacji wynagrodzeń, niektórych osób zajmujących kierownicze stanowiska w Spółce, w poprzednich okresach wynagrodzenia tych osób wykazywane były w innych pozycjach kosztowych,
- 0,4 mln zł koszty związane ze wzrostem zatrudnienia osób niepełnosprawnych,
- 0,4 mln zł wzrost kosztów najmu powierzchni biurowej w związku ze zmianą siedziby Spółki,
- 0,7 mln zł wzrost pozostałych pozycji (w tym usług obcych, wzrostu zatrudnienia pozostałych pracowników, i in.).

Wzrost pozostałych przychodów operacyjnych w stosunku do I połowy 2002r. został wywołany przede wszystkim przez rozwiązanie rezerwy utworzonej w związku z postępowaniem sądowym z powództwa Joseph Wurth spółka komandytowa w kwocie 1,2 mln zł, a także poprzez wzrost przychodów z tytułu zwrotu podatku VAT o kwotę 1,7 mln zł.

W zakresie kosztów finansowych kluczową pozycję stanowi saldo niezrealizowanych różnic kursowych w kwocie 4,8 mln zł. za I połowę 2003 roku i 7,3 mln.zł. za I połowę roku 2002.

Ponadto informujemy, że podmiot zależny (99,8%) wchodzący w skład grupy Emitenta - PPWM „Woda Grodziska” sp. z o.o. w I połowie 2003 roku osiągnął następujące wyniki finansowe( w tys. zł):

Nazwa pozycji	Za okres 01.01.2003 – 30.06 2003
Przychody ze sprzedaży produktów towarów i materiałów	3 911
Zysk na sprzedaży	1 101
Zysk na działalności operacyjnej	1 837
Zysk brutto	1 709
Zysk netto	1 709

Jednostkowy raport kwartalny za II kwartał 2003 roku zostanie przekazany do publicznej wiadomości w dniu 04.08.2003r.

Podstawa prawna: Art. 81 ust. 1 pkt 2) Ustawy z dnia 21 sierpnia 1997 r. – Prawo o publicznym obrocie papierami wartościowymi (tekst jednolity: Dz. U. z 2002 r. Nr 49, poz. 447).

---

Tomasz Jankowski  
Dyrektor Finansowy